

ПРЕДСТАВЛЯЕМ
ПЕРВЫЙ В МИРЕ
ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ
С МГНОВЕННЫМИ ВЫПЛАТАМИ

Редакция от 16 февраля 2011

TALK FUSION[™]
Be part of the moment

WWW.TALKFUSION.COM



Партнеры являются для Ток Фьюжн самым ценным активом.

Мы с гордостью представляем им

ПЕРВЫЙ В МИРЕ ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ С МГНОВЕННЫМИ ВЫПЛАТАМИ!

Первый шаг очень прост: достигните Бронзового уровня и помогите другим достичь его. После этого ваши шансы на успех значительно увеличатся.

6 простых способов
заработать с Ток Фьюжн:

1. Бонусы за быстрый старт
2. Командные комиссии
3. Бонусы за бронзу
4. Бонусы за организацию
5. Бонус за развитие
6. Фонд лидеров





БОНУСЫ ЗА БЫСТРЫЙ СТРАТ

Бонусы за быстрый старт

– лучший способ быстро получить прибыль. За каждую покупку вашим Партнером или Клиентом любого пакета продуктов вы получаете Бонус за быстрый старт! Ограничений по количеству бонусов нет.

За продажу **Пакета Executive**
(100 SV) вы **получаете 20 USD.**

За продажу **Пакета Elite** (300 SV)
вы **получаете 60 USD.**





КОМАНДНЫЕ КОМИССИИ

Командные комиссии являются основной составляющей Плана компенсаций Ток Фьюжн

Для того, чтобы иметь возможность получать Командные комиссии, вам необходимо создать 2 Команды продаж. Вы должны быть Активным Партнером, лично сделав разовую продажу как минимум на 100 PSV, а так же Квалифицированным Партнером – у вас должно быть не менее одного нижестоящего активного Партнера как влевой, так и в Правой Командах.

Каждый раз, когда ваша Левая и Правая Команда продаж делают продаж по 100 SV каждая, вам начисляется Командная комиссия в размере 25 USD независимо от того, были ли у вас продажи. Максимальный размер комиссии составляет 50 000 USD в неделю на каждый бизнес-центр



Например, у вас есть 500 SV влевой команде и 500 SV в Правой команде.

За 5 циклов ваша Комиссия составит 125 USD

ПАКЕТ EXECUTIVE = 100 SV

ПАКЕТ ELITE = 300 SV

ПАССИВНЫЙ ДОХОД

План компенсаций Ток Фьюжн с мгновенными выплатами обеспечивает регулярный пассивный доход

Ежемесячная абонентская плата* Видео-коммуникационных продуктов Ток Фьюжн обеспечивает вам возможность получения регулярного пассивного дохода. Каждой сумме ежемесячной абонентской платы соответствует свой Объем продаж (SV), начисляемый вашей структуре из 2х Команд.

Каждый раз, когда Левая и Правая Команда Партнера делают продаж по 100 SV каждая, ему начисляется Командная комиссия в размере 25 USD.



Например, Объем продаж для Плана А равен 20. Каждый раз, когда ваши Левая и Правая команды делают по 5 подписок на План А каждая, вы получаете 25 USD.

Обратите внимание, что другим планам подписки соответствуют большие объемы продаж, что приводит к получению большего пассивного дохода (см. таблицу ниже)

ПЛАН	СТОИМОСТЬ	SV
A	35 USD	20
B	65 USD	35
C	115 USD	60
D	165 USD	85
E	215 USD	110

*ОБРАТИТЕ ВНИМАНИЕ: В следующих странах отсутствует ежемесячная абонентская плата: следующие страны: Индия, Кувейт, Бахрейн, Бангладеш, Непал, Оман, Филиппины, Катар, Саудовская Аравия, Нигерия, Украина и ОАЭ.



БОНУСЫ ЗА БРОНЗУ

Для того, чтобы достичь Бронзового уровня, вам необходимо быть спонсором одного Партнера в вашейлевой команде и одного Партнера в правой. Если вы поможете вашему Партнеру, для которого вы являетесь Спонсором, в течении 30 дней после регистрации в первый раз достичь Бронзового уровня, вы получаете Бонус за бронзу в размере 20 USD.



Вы можете заработать неограниченное количество Бонусов за бронзу!



БОНУСЫ ЗА ОРГАНИЗАЦИЮ

Для поощрения наших Партнеров
Ток Фьюжн разработал
Организационную бонусную
программу. Она позволяет вам
получать дополнительные 10%
Командных комиссий от Партнеров,
спонсорами которых вы являетесь.

Например, если вы являетесь
спонсором Аркадия и его
Командные комиссии составили 300
USD, вы получите 30 USD.

Верхний порог начисления в
Организационной бонусной
программе отсутствует.





БОНУСЫ ЗА РАЗВИТИЕ

Ток Фьюжн поощряет своих Партнеров за развитие при достижении ими все более высоких уровней. Бонус за развитие выплачивается одновременно при достижении Партнером определенного уровня в первый раз и поддержании данного уровня в течении двух недель подряд.

УРОВЕНЬ	Сумма, USD
Бриллиантовый	1,000
Бриллиантовый двойной	2,000
Бриллиантовый тройной	3,000
Бриллиантовый элитный	5,000

Отказ от гарантии прибыли: Важно также отметить, что примеры, используемые в презентации Ток Фьюжн или в ее маркетинговых материалах предназначены исключительно для того, чтобы помочь вам понять принцип работы плана компенсаций. Это вымышленные примеры, предназначенные для образовательных целей, они ни в коем случае не являются примером, гарантией или прогнозом дохода или прибыли, которую Вы будете получить в качестве Независимого партнера Ток Фьюжн. Любой, кто обещает вам гарантированный доход – вводит вас в заблуждение. Ваша успешность в работе с Ток Фьюжн зависит только от эффективных продаж, для достижения которых необходимо работать очень усердно, а так же от вашей целеустремленности и ваших лидерских качеств. Ваш успех будет зависеть от того, насколько эффективно вы развиваете в себе эти качества.





ФОНД ЛИДЕРОВ



Фонд лидеров – это общий фонд, который формируется из суммы доходов Партнеров уровня **Бриллиантовый лазурный**. Доля Квалифицированного Партнера составляет **1%** от общего объема продаж Ток Фьюжн **ПО ВСЕМУ МИРУ**.





УРОВНИ ТОК ФЬЮЖН

	ЕДИНЫЕ УРОВНИ ТОК ФЬЮЖН	НЕДЕЛЬНЫЕ ЦИКЛЫ
	Бронзовый	1
	Серебряный	5
	Золотой	10
	1 Звезда	20
	2 Звезды	30
	3 Звезды	50
	Бриллиантовый	100
	Бриллиантовый двойной	150
	Бриллиантовый тройной	200
	Бриллиантовый элитный	250
	Бриллиантовый лазурный	500

ПАКЕТ ELITE

Если вы планируете построить масштабный бизнес с Ток Фьюжн, отличным способом увеличить ваш доход будет начать работу с **3 Бизнес-центров**. Преимущество такого подхода заключается в построении 2 Бизнес-центров и возможности заработка на 3 Бизнес-центрах. Так же это автоматически квалифицирует ваш Бизнес-центр №1. И вы получите самый лучший продукт Ток Фьюжн – **ПАКЕТ ELITE!**

Вот пример дохода, получаемого с 1 Бизнес-центра...

ПАКЕТ EXECUTIVE



ИТОГО КОМИССИЙ: **\$250 USD**

Например, у вас есть
1 БИЗНЕС-ЦЕНТР

20 активных Партнеров
10 в Лево́й команде (1000 SV)
10 в Пра́вой команде (1000 SV)

Каждый раз, когда ваша Ле́вая и Пра́вая команда делают по 100 SV каждая, вы получаете 25 USD

10 циклов x 25 USD
ИТОГО КОМИССИЙ: **250 USD**



УДВОЙТЕ СУММУ КОМИССИИ С ПАКЕТОМ ELITE!

Начало вашего бизнеса с Ток Фьюжн с **3 Бизнес-центрами** практически ничем не отличается от начала работы с 1 Бизнес-центром, за исключением того, что у вас есть 2 дополнительных Бизнес-центра для размещения новых Партнеров. Как только вы разместили ваших Партнеров первого уровня, вы сразу же можете приступить к созданию Бизнес-центров 2 и 3 по тому же принципу, по которому вы создавали Бизнес-центр 1.

Вот пример дохода, получаемого с 3 Бизнес-центров...

ПАКЕТ ELITE



ИТОГО КОМИССИЙ \$500 USD

Обратите внимание: Бизнес-центрам 1, 2 и 3, присваиваются уникальные идентификационные номера

Например, у вас есть
3 БИЗНЕС-ЦЕНТРА

Бизнес-центр 1:

20 Активных Партнеров
10 в Левой команде (1000 SV)
10 в Правой команде (1000 SV)
10 циклов x 25 USD
ИТОГО КОМИССИЙ: 250 USD

Бизнес-центр 2:

10 Активных Партнеров
5 в Левой команде (1000 SV)
5 в Правой команде (1000 SV)
5 циклов x 25 USD
ИТОГО КОМИССИЙ: 125 USD

Бизнес-центр 3:

10 Активных Партнеров
5 в Левой команде (1000 SV)
5 в Правой команде (1000 SV)
5 циклов 25 USD
ИТОГО КОМИССИЙ: 125 USD



ПРЕИМУЩЕСТВА ПАКЕТА ELITE

Включают в себя все преимущества пакета Executive **ПЛЮС**

- Тройные Бонусы за быстрый старт
- Автоматическая квалификация Бизнес-центра 1
- Автоматическое прохождение первого цикла
- Начисление Бонуса за бронзу вашему Спонсору
- Мгновенное начало накопления Объемов продаж во всех 3 Бизнес-центрах
- Ежемесячная абонентская плата 35 USD для поддержания активности всех 3 Бизнес-центров
- Самый эффективный способ увеличения вашей прибыли
- Доход до 50,000 USD в неделю с каждого Бизнес-центра

Вы получите самый лучший
Продукт Ток Фьюжн

ПАКЕТ ELITE

включающий

**Отправку Видео-писем под своей
торговой маркой и 3 Шаблона
пользователей**



Видео-письма с
ВАШИМ ЛОГОТИПОМ



ОСНОВНЫЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Объем продаж: для каждого Продукта/Услуги устанавливается свой “объем продаж” (SV). План компенсаций основан на накоплении SV.

Групповой объем продаж (ГОП): Совокупность Объемов продаж по каждому Продукту, закупленному в ваших нижестоящих организациях.

Личный объем продаж: ваш личный Объем продаж, который складывается из приобретения Вами продуктов для личного использования и продажи Продуктов Розничным клиентам.

Квалифицированный: Партнер, у которого есть не менее одного Активного Партнера, спонсором которого он является, как влевой, так и в Правой Командах.

Бизнес-центр: ваш Бизнес-центр – это ваше личное положение внутри Ток Фьюжн.

Цикл: событие, при котором Левая и Правая Команды делают по 100 объемов продаж (SV) каждая.

Активный: Вы лично делаете единоразовую продажу, как минимум на 100 PSV и оплачиваете ежемесячную или ежегодную абонентскую плату.

Бонус за бронзу: Для того, чтобы достичь Бронзового уровня, вам необходимо быть спонсором одного Партнера в вашейлевой команде и одного Партнера в правой. Если вы поможете вашему Партнеру, для которого вы являетесь Спонсором в течении 30 дней, после регистрации в первый раз достичь Бронзового уровня, вы получаете Бонус за бронзу.

ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ В ВОПРОСАХ И ОТВЕТАХ

1. Как мне получить мгновенную выплату?

Сделайте продажу сегодня и ваши Комиссии будут мгновенно начислены на вашу Единую карту для выдачи наличных денежных средств.

Обратите внимание: Мгновенные выплаты не доступны в Индии.

2. Когда я получу Единую карту для выдачи наличных денежных средств?

После того, как вы заработаете свою первую Комиссию, ваша Единая карта для выдачи наличных денежных средств будет отправлена вам Почтовой службой США отправлением первого класса. Ориентировочное время доставки составляет 7-14 дней, в зависимости от вашего местоположения. Единая карта для выдачи наличных денежных средств дает возможность обналичить Комиссии в миллионах банкоматов по всему миру или перевести их на ваш банковский счет. Если вы хотите воспользоваться и оплатить услуги ускоренной доставки компании United Parcel Service (UPS), напишите нам письмо по адресу support@talkfusion.com и мы предоставим вам информацию о стоимости и сроках доставки.

3. Каков порядок выплаты комиссий в Индии?

Все комиссии выплачиваются с помощью чека, который отправляется на ваш почтовый адрес по понедельникам, по прошествии недели после их начисления. Партнеры имеют право на получение Комиссий после того, как их Платеж был получен и обработан. Обратите внимание, что с Партнеров, не предоставивших копию карты Постоянного расчетного счета (PAN), будет удержан налог, удерживаемый у источника по ставке 20%. С Партнеров, предоставивших такую копию до конца цикла, данный налог будет удержан по ставке 10%. Обратите внимание: у Партнеров есть 60 дней после регистрации для предоставления номера Постоянного расчетного счета. За каждый отправленный чек взимается комиссия в размере 25 INR.

4. В какой период происходит расчет Комиссий в Индии?

Расчет Комиссий происходит в конце цикла – каждую субботу, 23:59 EST. Любой Объем

продаж, сделанный в период с воскресенья, 0:01 EST по субботу, 23:59 EST будет выплачен в течении недели, начиная

с конца рабочего дня следующего понедельника.

5. Могу ли я получить именную дебетовую карту Talk Fusion MasterCard?

Да. Продвигайте себя везде, где бы вы не находились! Всего за 25 USD вы можете приобрести дебетовую карту Talk Fusion MasterCard. Для заказа карты, напишите нам письмо на support@talkfusion.com уже сегодня! Согласно ограничениям MasterCard, данные карты доступны только для резидентов США и Канады.



6. Что мне необходимо сделать, чтобы иметь право на получение Командных Комиссий и Бонусов?

Прежде всего, вам необходимо:

A. Быть АКТИВНЫМ – лично сделав разовую продажу, как минимум на 100 PSV. У вас должна быть внесена ежемесячная или ежегодная абонентская плата в размере 25 USD. Датой уплаты Ежегодной абонентской платы (в определенных странах) считается дата регистрации в Ток Фьюжн. Для оплаты ежемесячной или ежегодной абонентской платы будет использована банковская карта, которая была указана при регистрации. Партнеры в Индии, не использовавшие банковскую карту при регистрации, должны использовать для оплаты Тратту или предоставить сведения о банковской карте.

B. Вы должны быть КВАЛИФИЦИРОВАННЫ – у вас должно быть не менее одного нижестоящего активного Партнера как влевой, так и в Правой Командах.

7. Что необходимо сделать, чтобы получить Командную комиссию в размере 25 USD?

Командная комиссия в размере 25 USD начисляется каждый раз, когда ваша Левая и Правая Команда продаж делают по 100 SV, завершая тем самым цикл.

ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ В ВОПРОСАХ И ОТВЕТАХ

8. Каков срок действия Объема продаж (SV)?

Объем продаж (SV) сохраняется до тех пор, пока вы выполняете условия Активности и Квалифицированности.

9. Если я являюсь Активным и Квалифицированным Партнером и мои команды сделали: Левая - 7 продаж (700 SV), Правая - 10 (1000 SV). Как будут рассчитаны Командные комиссии в этом случае?

Напоминаем, что Командные комиссии выплачиваются за симметричные циклы. Под циклом понимается 100 SV Слева и 100 SV Справа. В данном примере, к зачету будет принято 7 циклов (7 циклов x 25 USD = 175 USD). После чего Слева и Справа будут вычтены 700 SV. В результате, у вас останется 0 SV Слева и 300 SV Справа.

10. Как мне получить Бонус за бронзу?

Для того, чтобы достичь Бронзового уровня, вам необходимо быть спонсором одного Партнера в вашейлевой команде и одного Партнера в правой. Если вы поможете вашему Партнеру, для которого вы являетесь Спонсором, в течении 30 дней после регистрации в первый раз достичь Бронзового уровня, вы получаете Бонус за бронзу в размере 20 USD. Вы можете заработать неограниченное количество Бонусов за бронзу.

11. При каких условиях происходит начисление Бонуса за развитие?

Бонус за развитие начисляется тогда, когда вы достигнете определенного уровня впервые и на протяжении двух недель подряд после этого будете поддерживать тот же уровень. Например, если вы продвинулись от уровня 3 звезды к Бриллиантовому и поддерживаете Бриллиантовый уровень на протяжении двух недель подряд, вы получите бонус 1 000 USD наличными. Выплата всех бонусов за развитие происходит 15 числа месяца, следующего за месяцем начисления бонуса.

12. Какие условия участия в премиальном фонде Партнеров уровня Бриллиантовый лазурный?

Для участия в премиальном фонде Партнеров уровня Бриллиантовый лазурный, вы должны соответствовать уровню Бриллиантовый лазурный в течении 4 недель месяца. Комиссии премиального фонда Партнеров уровня Бриллиантовый лазурный выплачиваются 20 числа месяца, следующего за месяцем начисления комиссий.

13. Может ли у меня быть более одного Бизнес-центра?

После того, как вы достигнете уровня Бриллиантовый лазурный, вам бесплатно будет предоставлен новый Бизнес-центр в дополнение к существующему.

14. Какие страны участвуют в 1% фонде Лидеров?

Все страны с активными Партнерами.

15. Какой максимальный процент фонда Лидеров может быть предоставлен Партнеру?

Одному Партнеру может быть предоставлено не более 25% фонда Лидеров. Например, если размер фонда Лидеров составляет 10 000 USD и в фонде принимает участие только один Партнер, то такой Партнер имеет право на сумму 2 500 USD. Если таких Партнеров – четыре (4) или более, сумма фонда будет поделена между ними поровну. Проще говоря, если в фонде участвуют 10 Партнеров, каждый получит по 1 000 USD.

16. В каких странах списание абонентской платы происходит ежемесячно?

Во всех странах происходит ежемесячное начисление абонентской платы в размере 35 USD (20 SV), за исключением следующих стран: Индия, Нигерия, Кувейт, Бахрейн, Бангладеш, Непал, Оман, Катар, Саудовская Аравия, Украина и ОАЭ, которые платят ежегодную абонентскую плату в размере 25 USD.

Продолжение на следующей странице...

ПЛАН КОМПЕНСАЦИЙ В ВОПРОСАХ И ОТВЕТАХ

17. Существует ли верхний предел суммы недельного дохода?

Максимальный размер Командной комиссии составляет 50 000 USD в неделю для каждого Бизнес-центра. Для Бонусов за быстрый старт, Бонусов за организацию и фонда Лидеров верхний предел отсутствует.

18. Чему равен курс индийской рупии к доллару США?

Конвертация всех цен и комиссий происходит по курсу 45 INR за 1 USD. Условие действует только для Индии.

19. Существует ли комиссия за обработку Комиссий?

Ток Фьюжн предлагает первый в мире План компенсаций с мгновенными выплатами. Обратите внимание, что комиссия в размере 0,25 USD удерживается с каждой Комиссии, начисленной на Единую карту для выдачи наличных денежных средств.

Например: Если вам начислен Бонус за быстрый старт в размере 20 USD, на Единую карту для выдачи наличных денежных средств будет мгновенно зачислено 19,75 USD.

20. Если я ошибся с позицией Партнера нижестоящей организации, могу ли я изменить его позицию?

Начисление комиссий для вас и всей вашей вышестоящей цепочки происходит автоматически по факту совершения продажи. Поэтому, изменение позиции Партнера после регистрации невозможно. Будьте предельно внимательны при указании Спонсора и позиции при регистрации.

21. После приобретения пакета Elite я получаю в распоряжение функционал 3 пакетов Executive?

Конечно нет. Партнеры Ток Фьюжн не могут приобретать отдельные функциональные возможности. Вы получите один Видео-коммуникационный продукт – пакет Elite, предназначенный для бизнес и личного использования. Пакет Elite включает в себя максимальный набор функций, таких как возможность отправки Видео-писем с собственным логотипом и 3 Шаблона пользователя. Это один продукт, обладающий максимальными возможностями; по этой причине его стоимость выше и при его использовании происходит начисление большего Объема продаж (SV) за каждую продажу.